

Withコロナ時代の経営戦略

海外ビジネスを難しく考えてはいませんか？

人種のるつぼと言われるアメリカにおいては、世界中の人々が住み、仕事をしています。アメリカの人々がモノを購入する際に国籍や人種で判断する事はありません。アメリカの人々にとって魅力的な商品であれば迷わず購入するでしょう。大事な事はどのように売るか、という戦略を立て行動する事と言われております。限りある国内市場とは別の新たな市場に販路を広げる事に挑戦されては如何でしょうか？

日 時 令和4年 **2月3日** (木) 参加費無料 定員20名

場 所 ひたちなか商工会議所会館5F 500号室

住所：ひたちなか市勝田中央14-8 TEL：273-1371

内 容 セミナー 13：30～15：00

「海外にモノを売るには目標と覚悟」
～海外進出に躊躇するのは日本人だけ～

個別相談会 15：00～17：00

・相談会定員は10社までと致します。

懇親会 18：00～19：30

・1人／4,000円 *参加任意

その他

- ・新型コロナウイルス感染症防止のためマスク着用にてご参加ください。
また、体調の優れない方は参加を見合わせていただきますようお願い申し上げます。
- ・自家用車でお越しの方につきましては商工会議所会館隣市営駐車場にご駐車ください。
尚、駐車券をご提示頂ければ回数券を発行致します。

講 師

グロービッツ
コンサルティング

代表取締役
春山 貴広 氏



米国にて福祉機器販売会社を創業し米国医療機器市場に参入する。これまでの経験を元に日系企業の海外進出を支援するグロービッツコンサルティングを創業する。

FAX：029-275-2666 お申込みの際は下記にご記入の上ご返信ください（申込期限 1/ ）。

お問い合わせ ひたちなか商工会議所 企業支援課 萩谷 029-273-1371 hagiya@hcci.jp

企 業 名		所 在 地	
参 加 者		TEL/FAX	
e - m a i l		セ ミ ナ ー に	参加する ・ 参加しない
個別相談会に	参加する ・ 参加しない	懇 親 会 に	参加する ・ 参加しない